

## Евгений Горькаев

Генеральный директор партнерства тренеров и консультантов Development Group. Проводит тренинги с марта 1998 года, практикует коучинг с 2006 года. Имеет большой опыт в продажах и ведении переговоров, который приобрел, работая в компаниях Coca-Cola, Россиб Фармация и [F. Hoffmann – La Roche Ltd](#). Опыт управления начал получать в апреле 2000 года, начав работать тренинг-менеджером в ЗАО «Россиб Фармация». Через год вернулся в компанию F. Hoffmann – La Roche Ltd на позицию регионального менеджера, а через два года занял позицию тренинг-менеджера. Во время обучения в ВУЗе (с 1997 по 1999 год) работал в Международной Ассоциации студентов, изучающих экономику и управление [AIESEC](#).



Евгений фасилитирует деловые встречи, круглые столы, совещания. Сертифицирован на проведение совещаний и конференций по технологии «[Open Space](#)».

### Образование:

[Сибирская Государственная Геодезическая Академия](#), Институт экономики и управления. Специальность – Менеджер–экономист. Специализация – Экономика и управление на предприятии.

[Московский Государственный Университет им. М.В. Ломоносова](#), факультет психологии, кафедра социальной психологии, специальность «Психология управления персоналом».

### Дополнительное обучение:

окончил курс «Эффективный менеджер» в [Открытом университете Британской школы бизнеса](#); семинары по организационному развитию предприятия, отбору и найму персонала, навыкам эффективных переговоров, навыкам успешных продаж, тренинги для тренеров.

Темы тренингов и семинаров:

- Навыки эффективных продаж
- Навыки эффективных переговоров
- Навыки проведения презентаций
- Эффективные коммуникации
- [Управленческие навыки](#)
- Работа в команде
- Лидерство
- Сервис: качество услуг
- [Тренинг для тренеров](#)
- Коучинг и другие

Преподает коучинг на специальном курсе бизнес-коучинга в [Институте практической психологии в Высшей школе экономики](#).